

# SALGSGUIDE

– sådan sælger I mere og bedre



**DANSKE  
HOSPITALS  
KLOVNE**

# SALGSGUIDE

## Sælg flere skrabelodder og skab gode relationer

### PLANLÆGNING

En god planlægning vil altid være grundstenen for et godt salg.

### HVORFOR SÆLGER VI SKRABELODDER?

Start med at fortælle børn og voksne, hvad det er, skrabeloddernes overskud skal gå til hos jer og lidt om Danske Hospitalsklovne (se den røde folder). Dette er vigtig information for dem, der skal sælge skrabelodderne og ikke mindst for køberne.

### BASE

Det er en god idé at have en fast base, hvor sælgerne kan mødes, udveksle erfaringer, hente ekstra skrabelodder og evt. tildeles nye områder. Så bliver der ingen tvivl om, hvor sælgerne skal henvende sig.

### SALGSOMRÅDE

Opdel jeres salgsområde i distrikter sådan, at alle sælgere ved præcis hvilket område, de er ansvarlige for. Det er vigtigt, at der bliver ringet på alle døre i jeres område og desuden, at en husstand, der allerede har købt skrabelodder, ikke bliver besøgt 2 gange.

### HOLD

Det er ofte en rigtig god idé at opdele sælgerne i hold med to på hver.

### FORÆLDRE

Orienter forældrene, når deres børn skal sælge skrabelodder. Forældrene vil kunne give børnene ekstra motivation og i nogle tilfælde hjælpe med salg af skrabelodder til venner og familie eller på arbejdspladser. Derudover er det som oftest vigtigt for forældrene at vide, hvorfor deres børn skal sælge skrabelodder. Giv børnene den lille røde folder om Danske Hospitalsklovne med hjem.

### LOKALE VIRKSOMHEDER

Prøv at præsentere skrabelodderne for nogle af jeres

lokale virksomheder og butikker. Nogle vil måske hjælpe jer med at sælge jeres skrabelodder – husk at sige pænt tak til virksomheden eller butikken efter salget; så er der en større mulighed for at de vil hjælpe en anden gang. Vi har plakater, som kan sættes op i butikker/virksomheder.

### PLAKATER

Får i brug for flere plakater, end der er medsendt, kan plakater downloades på støtforeningen.dk, og I kan selv udprinte flere af disse.

### TIPS TIL GODE SALGSPLACERINGER

- Butikcentre
- Udstillinger
- Byfester
- Familiefester
- Idrætsstævner
- Gågader
- Dørsalg
- Stadions
- Klubhuse
- Loppemarkeder

### NETVÆRK

Gør gerne brug af jeres netværk, og lad dem hjælpe med at sælge skrabelodderne.

### MEDIER

Brug pressen og lad de lokale aviser og medier omtale jeres indsats. Hvis folk kender til formålet med salget, kan det gøre dem mere interesserede i at støtte jer.

### SALGSKONKURRENCE

Lav en lille konkurrence, hvor den eller de sælgere, der sælger flest skrabelodder får en lille gevinst (2 billetter til biografen eller lignende) – det gør det sjovere at være sælger.

### MOBILEPAY

Vi har vedlagt et antal kort, som I kan bruge, når I sælger lotterierne. (Ønsker I flere kan disse downloades på [www.stoetforeningen.dk](http://www.stoetforeningen.dk) for print).





Når I besøger køberne, vil enkelte sige: Vi har desværre ikke kontanter – men så er det en god ide at fortælle, at de også kan betale med MOBILEPAY – så køber de fleste.

### **Sådan fungerer MOBILEPAY kortene:**

Kortene udfyldes med den ansvarliges tlf. nummer. Nummeret skal have tilknyttet MOBILEPAY. Herefter kommer pengene ind på dennes konto og kan senere benyttes til at betale for lodsedlerne til organisationen. Kortene er endvidere forsynet med SÆLGER NR. eller NAVN på sælgeren.

Bag på kortet kan sælgeren afkrydse, hvor mange der er solgt og betalt med MOBILE PAY – så det er let at holde regnskab for jer.

Husk at fortælle sælgerne, at de skal checke på køberens mobil tlf., om betalingen er gennemført og først derefter afleveres skrabelodderne.

NB: MOBILE PAY må ikke benyttes til at betale det endelige afregningsbeløb til organisationen, som arrangerer landslotteriet – her skal der ALTID afregnes med en bankoverførsel – jvf. medsendte ordrebekræftelse.

### **SÆLGERINFORMATION**

Saml alle sælgerne og giv dem fyldstgørende information, inden salget startes.

- Tag den røde næse på når I sælger, og sæt det lille hospitalsklovnelogo synligt på tøjet – man lægger mere mærke til jer, og I vil få ekstra mange søde smil og salg
- Fortæl hvem I er, og hvilken klub/forening/klasse I repræsenterer
- Oplys hvilken aktivitet I samler ind til
- Fortæl at man kan vinde flere store luksusrejsegavekort
- Afslut altid med "Tak for støtten", når I forlader køberen – så er det lettere at komme næste gang

### **EFTER SALGET**

Det er altid en god idé at få en god afslutning på salget. Det kunne være et lille arrangement, hvor den, der har solgt flest skrabelodder, f.eks. modtager en lille præmie, og man får takket for støtten.

### **RIGTIG GOD FORNØJELSE MED SALGET!**

Det er vores erfaring at de fleste mennesker gerne vil støtte Danske Hospitalsklovne og skoler/foreningers gode formål.

### **Noter**

# UDLEVERING AF SKRABELODDER

## Hold regnskab over udleverede skrabelodder

DATO	ANTAL UDLEVERET	UDLEVERET TIL	DATO (RETUR)	ANTAL RETUR	AFREGNET (KR.)	EKSPEDERET AF