

BRUG DENNE GUIDE – SÆLG FLERE SKRABELODDER OG SKAB GODE RELATIONER



PLANLÆGNING - En god planlægning vil altid være grundstenen for et godt salg, så her følger en mini-guide til, hvordan I får størst succes og dermed tjener flest penge på jeres salg af skrabelodder.

“HVORFOR SÆLGER VI SKRABELODDER?” Skal I f.eks. ud at rejse med klassen, købe nyt udstyr til klubben - eller noget helt tredje?

DET ER GODT MED EN BASE – Det er en god idé, at have en fast base, hvor jeres sælgere af skrabelodder kan mødes, udveksle erfaringer, hente ekstra skrabelodder og evt. tildeles nye områder. Samtidig bliver der ingen tvivl om, hvor de skal henvende sig.

SALGSOMRÅDE – Opdel jeres salgsområde i distrikter, sådan, at alle sælgere ved præcis hvilket område, de er ansvarlige for. Det er vigtigt, at der bliver ringet på alle døre i jeres område og. Samtidig er det vigtigt, at en husstand der allerede har købt skrabelodder ikke bliver besøgt 2 gange.

OPDEL JER I HOLD – Det er ofte en rigtig god idé at opdele sælgerne i hold med to på hver. Gerne en yngre sælger og en lidt ældre, der er ansvarlig for skrabelodderne.

NETVÆRK OG SOCIALE MEDIER – Gør gerne brug af jeres netværk, og lad dem hjælpe med at sælge skrabelodderne. Her kan det være særdeles effektivt, at benytte lokale hjemmesider (f.eks. klubbens) og ikke mindst Facebook til at gøre reklame for jeres salg af skrabelodder. Del opslag med hinanden og nå bredere ud.

LOKALE MEDIER – Brug gerne pressen og lad de lokale aviser og medier omtale jeres indsats for det lokale forenings- eller skoleliv. Hvis folk kender til formålet med salget, kan det gøre dem mere interesserede i, at købe et skrabelod og dermed støtte jer.

FORÆLDRE OG FAMILIE KAN HJÆLPE – Det kan give ekstra god opbakning for jer at orientere forældrene, når deres børn skal sælge skrabelodder. Forældre - og familien - kan motivere børnene, og måske endda hjælpe med salget til venner og resten af familien og måske endda på deres arbejdspladser.

LOKALE VIRKSOMHEDER – Prøv at præsentere skrabeloddet for nogle af jeres lokale virksomheder og butikker. Nogle vil måske hjælpe jer med at sælge jeres skrabelodder - husk at sige pænt tak til virksomheden eller butikken efter salget, så er der en større mulighed for at de vil hjælpe en anden gang.

TIPS TIL GODE SALGSPLACERINGER

- Butikcentre
- Udstillinger
- Byfester
- Familiefester
- Idrætsstævner
- Gågader
- Dørsalg
- Stadions
- Klubhuse
- Loppemarkeder



MOBILEPAY

– Det er ikke alle, som har kontanter liggende derhjemme. Så det er en god idé at tilbyde at betale skrabelodderne med MobilePay. Så køber de fleste. Vi har derfor vedlagt et antal MobilePay-kort, som I kan bruge, når I sælger skrabelodderne. Har I ikke nok kan I downloade og printe flere fra www.stoetforeningen.dk

Sådan fungerer kortene:

Kortene udfyldes med den ansvarliges tlf. nummer. Det kan f.eks. være jeres lærer eller træner. Nummeret skal have tilknyttet MobilePay. Herefter kommer pengene ind på dennes konto og kan senere benyttes til at betale for lodsedlerne til Støtforeningen, som arrangerer lotteriet for Parasport Danmark. Kortene er endvidere forsynet med SÆLGERES NAVN/NR.

Bag på kortet kan sælgeren nemt afkrydse, hvor mange lodder, der er solgt og betalt med MobilePay. Det gør det nemt for jer at holde regnskab.

Husk at fortælle sælgerne, at de skal checke på køberens mobil, om betalingen er gennemført og først derefter udleveres det/de købte skrabelod(der).

NB: MobilePay må ikke benyttes til at betale det endelige afregningsbeløb til Parasport Danmark, som er arrangør af landslotteriet. Her skal der ALTID afregnes med en bankoverførsel - jvf. medsendte faktura.

PLAKATER – Vi medsender plakater som I kan bruge, hvis I eventuelt har nogle støtter, som har en butik og som gerne vil hjælpe med at sælge Jeres lodsedler. De kan naturligvis også benyttes til andre salgsaktiviteter. Får I brug for flere plakater end der er medsendt, kan plakater downloades på www.stoetforeningen.dk og I kan selv printe flere af disse.

SALGSKONKURRENCE – Lav en lille konkurrence, hvor den eller de sælgere, der sælger flest skrabelodder får en lille gevinst (2 billetter til biografen eller lignende). Det gør det sjovere at være sælger - og motiverer til at konkurrere med hinanden. I sidste ende kan det betyde mange penge for jeres forening, klub eller klasse.

SÆLGERINFORMATION – En grundig introduktion til jeres sælgere kan have stor betydning for salget og jeres indtjening. Saml derfor alle sælgerne og giv dem en fyldstgørende information inden salget startes.

- Første indtryk er altid vigtigt, så mød op i jeres kamptrøjer, uniformer eller lignende.
- Fortæl hvem I er, og hvilken forening/klub/klasse I repræsenterer.
- Oplys at I samler ind, så børn og unge med handicap i Danmark får bedre mulighed for at dyrke sport.
- Fortæl, at man kan vinde rejsegavekort fra Spies og andre fede præmier.
- Spørg evt. hvad køber ville sige til at fordoble sine vinderchancer (og sin støtte) ved at købe to lodsedler.
- Afslut altid med et stort smil og et "Tak for støtten", når I forlader køberen - så er det lettere at komme næste gang.

EFTER SALGET – Det er altid en god idé at få en god afslutning på salget. Det kunne være et lille arrangement, hvor den der har solgt flest lodsedler f.eks. modtager en lille præmie og man får takket for støtten.

Noter