

UDLEVERING AF LODSEDLER

Hold regnskab over udleverede lodsedler

[illegible]

SALGSGUIDE

- sådan sælger I mere og bedre



SALGSGUIDE

Sælg flere lodsedler og skab gode relationer

PLANLÆGNING

En god planlægning vil altid være grundstenen for et godt salg.

HVORFOR SÆLGER VI LODSEDLER?

Start med at fortælle børn og voksne, hvad det er, lodsedlernes overskud skal gå til hos jer og lidt om Dansk Flygtningehjælp. Dette er vigtig information for dem, der skal sælge lodsedlerne og ikke mindst for køberne.

BASE

Det er en god idé at have en fast base, hvor sælgerne kan mødes, udveksle erfaringer, hente ekstra lodsedler og evt. tildeles nye områder. Så bliver der ingen tvivl om, hvor sælgerne skal henvende sig.

SALGSOMRÅDE

Opdel jeres salgsområde i distrikter sådan, at alle sælgere ved præcis hvilket område, de er ansvarlige for. Det er vigtigt, at der bliver ringet på alle døre i jeres område og desuden, at en husstand, der allerede har købt lodsedler, ikke bliver besøgt 2 gange.

HOLD

Det er ofte en rigtig god idé at opdele sælgerne i hold med to på hver f.eks. en yngre sælger og en lidt ældre, der er ansvarlig for lodsedlerne.

FORÆLDRE

Orienter forældrene, når deres børn skal sælge

lodsedler. Forældrene vil kunne give børnene ekstra motivation og i nogle tilfælde hjælpe med salg af lodsedler til venner og familie eller på arbejdspladser. Derudover er det som oftest vigtigt for forældrene at vide, hvorfor deres børn skal gå rundt og sælge lodsedler.

LOKALE VIRKSOMHEDER

Prøv at præsentere lodsedlerne for nogle af jeres lokale virksomheder og butikker. Nogle vil måske hjælpe jer med at sælge jeres lodsedler – husk at sige pænt tak til virksomheden eller butikken efter salget; så er der en større mulighed for at de vil hjælpe en anden gang. Vi har plakater, som kan sættes op i butikker/virksomheder.

TIPS TIL GODE SALGSPLACERINGER

- Butikscentre
- Udstillinger
- Byfester
- Familiefester
- Idrætsstævner
- Gågader
- Dørsalg
- Stadions
- Klubhuse
- Loppemarkeder

NETVÆRK

Gør gerne brug af jeres netværk, og lad dem hjælpe med at sælge lodsedlerne.

MEDIER

Brug pressen og lad de lokale aviser og medier omtale jeres indsats. Hvis folk kender til formålet med salget, kan det gøre dem mere interesserede i at støtte jer.

SALGSKONKURRENCE

Lav en lille konkurrence, hvor den eller de sælgere, der sælger flest lodsedler får en lille gevinst (2 billetter til biografen eller lignende) – det gør det sjovere at være sælger.



MOBILEPAY

Vi har vedlagt et antal kort, som I kan bruge, når I sælger lotterierne. (Ønsker I flere kan disse downloades på www.stoetforeningen.dk for print) Når I besøger køberne, vil enkelte sige: Vi har desværre ikke kontanter – men så er det en god ide at fortælle, at de også kan betale med MOBILEPAY – så køber de fleste.

Sådan fungerer kortene:

Kortene udfyldes med den ansvarliges tlf. nummer. Nummeret skal have tilknyttet MOBILEPAY. Herefter kommer pengene ind på dennes konto og kan senere benyttes til at betale for lodsedlerne til organisationen. Kortene er endvidere forsynet med SÆLGER NR. eller NAVN på sælgeren.

Bag på kortet kan sælgeren afkrydse, hvor mange der er solgt og betalt med MOBILE PAY – så det er let at holde regnskab for jer.

HUSK at fortælle sælgerne, at de skal checke på køberens mobil tlf., om betalingen er gennemført og først derefter afleveres lodsedlerne.

NB: MOBILE PAY må ikke benyttes til at betale det endelige afregningsbeløb til organisationen, som arrangerer landslotteriet – her skal der ALTID afregnes med en bankoverførsel – jvf. medsendte ordrebekræftelse.

PLAKATER

Får I brug for flere plakater, end der er medsendt, kan plakater downloades på stoetforeningen.dk, og I kan selv udprinte flere af disse.

SÆLGERINFORMATION

Saml alle sælgerne og giv dem en fyldstgørende information, inden salget startes.

- Første indtryk er altid vigtigt, så mød op i jeres kamptrøjer, uniformer eller lignende
- Fortæl hvem I er, og hvilken forening/klasse I repræsenterer
- Oplys hvilken aktivitet I samler ind til
- Fortæl hvad 1. præmien er og smil til køberne
- Afslut altid med "Tak for støtten", når I forlader køberen – så er det lettere at komme næste gang

EFTER SALGET

Det er altid en god idé at få en god afslutning på salget. Det kunne være et lille arrangement, hvor den, der har solgt flest lodsedler, f.eks. modtager en lille præmie, og man får takket for støtten.

Noter